

Corso executive per EXPORT MANAGER II° EDIZIONE PROGRAMMA



NOVEMBRE 2024

Venerdì 8 8h in presenza, lunch e coffee break

9-11 **SALUTI ISTITUZIONALI**

11-13 **COMPARETTO: FOCUS SACE**

15-19 **CARDINALE - ALICATA: FOCUS SIMEST**

Sabato 9 4h in presenza, coffee break

9-11 **(TBD)**

11-12 **TRAVAGLINI: La politica commerciale della UE: stato dell'arte e prospettive degli accordi di libero scambio**

12-13 **CERBONE: Ricomposizione delle catene di valore globali: la strategia europea del 'de-risking'**

Venerdì 15 4h online

15-19 **BOSCARO: L'intelligenza artificiale a supporto delle relazioni commerciali nell'export management**

Sabato 16 4h online

9-13 **VEZZOLI: L'analisi di mercato per pianificare l'export**

Venerdì 22 4h online

15-19 **BOSCARO: Digital Export, E-commerce, social commerce e marketplace**

Sabato 23 4h online

9-13 **VEZZOLI: Export Business Plan**

Venerdì 29 4h online

15-17 **COSTA: FOCUS Assocamerestero**

17-18 **MORICI: Ottimizzazione delle risorse e dei flussi finanziari**

Sabato 30 4h online

9-11 **VEZZOLI: Formulazione del piano di marketing**

11-13 **BENUSSI: L'internazionalizzazione delle imprese nei mercati asiatici: focus Cina**

DICEMBRE 2024

Venerdì 6 4h online

15-19 **DEL SORBO: Pagamenti Internazionali: Settlement, Risk-mitigation o financing?**

Sabato 7 4h online

9-13: **DEL SORBO: Pagamenti Internazionali: focus sugli strumenti di risk-mitigation**

Venerdì 13 6h in presenza, lunch e coffee break

9-11 **PLATANIA: Pagamenti Internazionali: focus sugli strumenti di risk-mitigation**

11-13 **SABATINO: Focus uniexportmanager + Investire all'estero attraverso la costituzione di Joint-venture o altre forme di cooperazione**

15-17 **BENUSSI: L'internazionalizzazione delle imprese nei mercati asiatici: focus India**

17-19 **BENUSSI: L'internazionalizzazione delle imprese nei mercati asiatici: focus Vietnam**

Sabato 14 4h in presenza, coffee break

9-10 **MONTELEONE: Istituzioni, coalizioni e cambiamento del sistema politico globale**

10-11 **PUDDU: "La politica del commercio internazionale e degli investimenti diretti esteri nell'Africa sub-sahariana"**

11-13 **DIOGUARDI: Multilateralismo e governance globale del commercio**

Venerdì 20 4h online

15-17 **BUFALINO: I sistemi di pagamento online**

17-18 **BUFALINO: Le nuove frontiere della digitalizzazione e del Cash Management**

18-19 **BERTUCCIO: Le nuove frontiere della digitalizzazione del Trade Finance**

Sabato 21 4h online

9-11 **SGANZERLA: Conpravendita internazionale e Convenzione di Vienna_1**

11-13 **MUCI: Trasporto intermodale di merci nel mercato europeo e verso Paesi terzi**

GENNAIO 2025

Venerdì 10 4h online

15-17 **DEL SORBO: Le demand guarantees: soluzioni per coprire il rischio di credito e di performance**

17-19 **BELLINO: L'internazionalizzazione delle imprese nei mercati asiatici: focus Thailandia**

Sabato 11 4h online

9-11 **SGANZERLA: Conpravendita internazionale e Convenzione di Vienna_2**

11-13 **MERCADANTE: Fiere internazionali e follow up**

Venerdì 15 2h online

17-19 **CUTUGNO: Tutela internazionale della proprietà intellettuale e profili critici legati all'AI**

Sabato 17 4h online

15-17 **PIZZI: L'internazionalizzazione delle imprese italiane in Africa e Medio Oriente**

17-19 **BAGNOLI: L'internazionalizzazione delle imprese nei mercati mediorientali: focus Emirati Arabi**

Venerdì 18 4h online

9-13: **FABIO: I pilastri del diritto doganale: classificazione, valore e origine delle merci nelle transazioni internazionali**

Venerdì 24 4h online

15-17 **GUARNERA: L'internazionalizzazione delle imprese nei mercati asiatici: Focus Brasile**

17-19 **FARINA: L'internazionalizzazione delle imprese nei mercati nordamericani: focus USA**

Sabato 25 4h online

9-13 **FABIO: I regimi doganali sospensivi e le prospettive di semplificazione dettate dalla riforma della Unione doganale**

Mercoledì 29 2h online

17-19 **CUTUGNO: I contratti di distribuzione**

Venerdì 31 8h in presenza, lunch e coffee break

9-11 **BANDIRALI: L'international Networking Management e il posizionamento diretto su mercati esteri. Best practices e case study**

11-13 **DONINOTTI: FOCUS AICE**

15-17 - **MARSIGLIA: FOCUS IMIT**

17-19 - **PERINO: FOCUS IMIT**

FEBBRAIO 2025

Sabato 1 4h in presenza, coffee break

9-11 **Verifica personale preparazione**

11-13 **Cerimonia di chiusura e consegna diplomi**